

APM und WDI kooperieren

Der in Friedrichsdorf/Taunus ansässige Distributor APM Electronic Components GmbH und die WDI AG geben ihre Kooperation auf dem Gebiet der frequenzbestimmenden Bauelemente (Quarze und Oszillatoren) bekannt. Die Zusammenarbeit umfasst das gesamte Produkt- und Leistungsspektrum der WDI AG auf technischer und kommerzieller Ebene. Als ausgewiesener Spezialist für Taktgeber mit nunmehr 25 autorisierten Lieferanten bietet WDI ein europaweit einzigartiges Produktspektrum, das ab sofort in das bestehende APM Lieferprogramm integriert wird – vom einfachen Uhrenquarz bis hin zum ofenkompensierten Quarzoszillator kann APM somit alle denkbaren Kundenbedürfnisse erfüllen.


„Wir gehen neue Wege und hören auf die Bedürfnisse unserer Kunden“, so Klaus Knebel, Geschäftsführer von APM. „Mit WDI haben wir einen anerkannten Produktspezialisten für frequenzbestimmende Bauelemente an unserer Seite. WDI bietet neben dem wohl umfassendsten Produktangebot im Markt auch den technischen Support und die langjährige Erfahrung eines Spezialdistributors. Der Kunde wünscht beste Beratung und hohes technisches Know-how neben einer großen Auswahl an Produkten und Technologien. Kombiniert mit dem etablierten Service und der ausgefeilten Logistik der APM bieten wir unseren Kunden durch die Kooperation beider Unternehmen einen echten Mehrwert.“

ÜBER APM

Nach der Gründung der APM Electronic Components GmbH im Jahr 1993 durch Jürgen Wacker erreichte das Unternehmen durch die hohe Qualität seiner Dienstleistung bereits nach kurzer Zeit ein breites Spektrum an Kunden aus unterschiedlichen Industriebereichen. Mit zunehmendem Wachstum entwickelte sich APM vom Lieferanten schwer zu beschaffender Bauteile zu einem festen Vertriebspartner für Hersteller aus allen Bereichen elektronischer Bauelemente. Heute ist APM Distributor für namhafte internationale Bauteilehersteller. Die im Firmenlogo verankerten Buchstaben APM stehen für Aktive, Passive und Mechanische Bauelemente. Sie sind jedoch auch das Synonym für Anders, Persönlich, Miteinander und besitzen in der Philosophie des Unternehmens einen hohen Grad an Wertigkeit. Durch die steigende Zahl zufriedener Kunden musste das Unternehmen dieser Anforderung mit mehrfachen Umzügen und Erweiterungen gerecht werden. Der heutige Standort in Friedrichsdorf/Taunus besitzt ausreichend Ressourcen und Lagervolumen, um auch in den kommenden Jahren den Kunden von APM besten Service und beste Logistik zu bieten. Ansprechpartner sind freundliche und engagierte Kollegen mit umfangreicher Erfahrung und Kenntnissen in den Bereichen Elektronik, Telekommunikation, Datenverarbeitung, Sicherheitstechnik, Radio- und Fernsehtechnik, Projektmanagement, technischem Support sowie Warenlogistik und EDV. APM ist zertifiziert nach DIN EN ISO 9001:2008.



ANZEIGE



MINI-SPEKTROMETER
Präzise Lichtmessung im handlichen Format.

GL OPTIC INNOVATION IN SPECTRAL LIGHT MEASUREMENTS



PROFI-SPEKTROMETER
Spektralmessung auf Laborniveau – hochpräzise Messungen bei sehr kurzer Integrationszeit durch hochempfindlichen CCD-Sensor und optische Streulichtreduzierung.



ULBRICHT-KUGEL GLS 1100
Messung von Lichtstrom und Strahlungsleistung von großen Leuchtkörpern und LED-Modulen.



WIR STELLEN AUS:
HALLE 1 · STAND 671

www.gloptic.com | email: office@gloptic.com | created by JUST Normlicht

Interview mit APM Electronic Components GmbH

contextt: Die Unternehmen WDI AG und APM Electronic Components GmbH haben eine Partnerschaft vereinbart. Was ist der Hintergrund?

Klaus Knebel: Die APM Electronic Components GmbH ist seit vielen Jahren ein zuverlässiger Partner für Kunden aus allen Bereichen der europäischen Industrie und war bis vor einigen Jahren überwiegend im Bereich der kurzfristigen Beschaffung als unabhängiger Händler tätig. Die Unternehmensleitung hat die Signale des Marktes für elektronische Bauteile erkannt und das Unternehmen mit Hilfe der Mitarbeiter zusätzlich zu diesen Stärken als Distributor in den Bereichen passive und elektromechanische Bauteile ausgebaut. Eine Strategie, die mit dieser Partnerschaft weiterentwickelt wird.

Was beinhaltet das Angebot von APM?

Neben dem Angebot an standardisierten und individuellen Logistikkonzepten bietet APM eine sehr persönliche Betreuung und geht auf den Kunden ein, um ihn in der Art „sein Geschäft zu führen“ zu unterstützen, sowie die Bauteileversorgung unabhängig von Marktschwankungen kontinuierlich sicherzustellen. Hierbei ist die langjährige Erfahrung der Mitarbeiter und die ständige Beobachtung des Bauteilemarktes sowie das weltweite Netzwerk an zuverlässigen Lieferanten/Herstellern ein wichtiger Faktor. Durch gut ausgebildete technische Mitarbeiter ist es möglich, die Bedürfnisse des Kunden im Bereich der Entwicklung zu erkennen und in Zusammenarbeit mit einem Partner wie der WDI AG die optimale Design-In-Lösung anzubieten.

Warum gerade WDI?

Als Distributor eines weltweit führenden Quarzherstellers (KDS Daishinku) haben wir durch Begleitung vieler Entwicklungsprojekte mehrjährige Erfahrung mit Quarzen und Oszillatoren sammeln können. Durch die Partnerschaft mit WDI können wir jetzt nahezu alle Bereiche von Frequenzprodukten und eine große Anzahl weltweit führender Hersteller bei unseren Kunden anbieten.

Welche Synergien entstehen aus dieser Partnerschaft für die beiden Unternehmen?

APM erhält durch die Partnerschaft mit WDI in kurzer Zeit Zugang zu 25 Herstellern für Frequenzprodukte. In einem solchen Umfang wäre dies nur über den Zeitraum mehrerer Jahre



Klaus Knebel, Geschäftsführer APM Electronic Components GmbH

möglich, aber selbst dann nicht in solcher Vielzahl. WDI gewinnt durch diese Partnerschaft einen breiteren Marktzugang für seine Hersteller sowohl in mittelständischen Unternehmen als auch Konzernen, die weltweit agieren, da APM hier bereits seit vielen Jahren als zuverlässiger Lieferant und Entwicklungspartner bekannt ist.

Ist das ein neues Konzept der Partnerschaft?

Hierfür ist erst einmal wichtig zu wissen, dass die WDI AG der führende Partner für Frequenzprodukte in Europa ist und die Rolle des Master Distributors für viele Hersteller übernimmt. Vor diesem Hintergrund ist es sicher ein neues Konzept, denn das Ziel eines Distributors wie APM ist vorrangig der direkte Zugang zum Hersteller der Bauteile. Dies setzt bei einer Anzahl von 25 Herstellern im Frequenzbereich, wie im Programm von WDI, jedoch eine Spezialisierung des Unternehmens voraus und würde für APM mit seinem breiteren Produktangebot einen Kompetenzverlust für andere Bereiche bedeuten. Durch dieses neue Konzept können beide Unternehmen ihre bestehenden Strategien weiter ausbauen und sich in ihren Kompetenzen gegenseitig unterstützen.

Wo liegt der Vorteil für den Kunden?

Der Kunde kann bei einem solchen Modell durch einen Lieferanten auf alle führenden Quarzhersteller zugreifen und erhält zusätzlich einen Distributor, der ein breites Spektrum an elektronischen Bauteilen abbildet sowie vom technischen Support bei der Entwicklung bis zur Logistik in der Serienbelieferung alle Services bietet.



J. OPPMANN

Unverwechselbar
einmalig

TRADITIONELLE
FLASCHENGÄRUNG

Drei Jahrgangssekte in edler Ausstattung

Spitzensekte, die das ganze Können von Winzer und Kellermeister präsentieren, erzeugt durch die traditionelle Flaschengärung (méthode champenoise) – in der Flasche gereift, von Hand degorgiert.

Jetzt bestellen: Premium-Probierpaket

mit je 2 Flaschen
Jahrgangssekt 2007

**J. Oppmann
Weissburgunder
Brut**
b.A. Franken

**J. Oppmann
Silvaner Brut**
b.A. Franken

**J. Oppmann
Riesling Brut**
Deutscher Sekt



**Paketpreis
121,70 €***

*zzgl. 9,50 €
Versandkosten
für Bestellungen
innerhalb Deutschlands

SEKT AUS BESTEM HAUS.

J. Oppmann

Weitere Infos und Bestellung unter
www.oppmann.de